

# Alle reden om mee te doen met de Muziekloterij!

Als bestuur en leden gaan we liever “langs de deur” met acties waarbij we iets fysieks kunnen geven?



Geef bijvoorbeeld bij aanschaf van een Muzieklot korting op producten waarmee u normaal ook langs de deur gaat. Dan combineert u het langs de deur gaan en het verkopen van Muziekloten in één actie.

Het werven van loterij deelnemers lijkt (veel) op geldklopperij, zo willen wij toch niet bekend staan?



Daarom werken wij samen met LOTNL, een professionele partij in de loterij wereld met een gecertificeerd platform. Ook kost het in stand houden van een muziekvereniging nu eenmaal geld. Juist daarmee helpen wij als Muziekloterij.

Moeten wij als muziekvereniging eerst een minimum aantal loten verkopen alvorens te mogen meedoen?



Nee dit is niet nodig. Iedere aanmelding is welkom. Na aanmelding kunt u direct aan de slag met deelnemers werven en invoeren. Deze loten leveren vanaf de eerstvolgende trekking al direct opbrengsten op.

Waarom is de uitkering van 50% aan muziekverenigingen lager dan Grote Clubactie (80%)?



De Grote Club Actie is één keer per jaar, onze uitkering maandelijks. Ook is de Grote Club Actie een groot begrip. Supermooi wat zij doen, maar in deze opstartfase van onze kloterij kunnen we nog niet anders, al hebben we geen winstoogmerk

Waarom de Nationale Muziekloterij? We kunnen als muziekvereniging dit toch ook zelf organiseren?



Dat kan natuurlijk, maar is niet eenvoudig. Vergunning aanvraag, notaris, promotie, uitkering van prijzen, ga zo maar door. Het moet allemaal geregeld worden. En de kosten per trekking kunnen ook erg hoog oplopen.